

EXCELÊNCIA E DEDICAÇÃO NA CONSULTORIA EMPRESARIAL

Em conversa com Mário Leite da Silva, o Fundador da prestigiada consultora de gestão PTCG, explorámos o empenho da empresa em resolver problemas empresariais complexos, ao prestar serviços personalizados e de excelência e ao estabelecer relações de confiança com os clientes.



Mário Leite da Silva, Fundador

A missão da PTCG destaca o compromisso de ajudar os clientes a resolver problemas empresariais complexos. Como a empresa se esforça para atingir esta missão?

Pretendemos prestar serviços de excelência, gerando relações de confiança e de longo prazo, com os nossos clientes, desenvolvendo competências internas de forma sistemática e tendo impacto positivo na comunidade em que estamos inseridos. Este nosso posicionamento implica um grande compromisso com o cliente, percebendo as suas reais necessidades e expectativas, sugerindo um caminho e demonstrando, com total transparência, o impacto na sua organização. Para isto procuramos ter uma equipa multidisciplinar, flexível e com altas competências técnicas e relacionais. Sem uma equipa altamente qualificada seria impossível atingir os resultados e o reconhecimento que já atingimos em tão curto espaço de tempo.

Com uma extensa experiência no setor, incluindo cargos de gestão em várias organizações, como avalia a sua contribuição pessoal para o sucesso da PTCG?

Licenciei-me em Economia em 1995 e comecei a trabalhar na banca comercial. Passei, para uma consultora de topo e, depois de uma experiência numa multinacional alemã na indústria automóvel, assumi a gestão do maior *family office* português trabalhando sete anos diretamente com o Sr. Américo Amorim. Paralelamente, mantive sempre uma atividade académica como professor em áreas de Planeamento e Controlo de Gestão. Entretanto, passei também por cargos de decisão/administração em diversas empresas em várias áreas, desde telecomunicações, banca, empresas industriais, de retalho e imobiliário. Toda esta experiência deu-me uma sensibilidade especial para os problemas diários das empresas e para os desafios que estas enfrentam. Muito do sucesso da PTCG deve-se, em minha opinião, a esta sensibilidade que adquiri desde que iniciei a minha carreira profissional, procurando-me colocar no lugar do cliente para que a PTCG lhe possa apresentar o que ele efetivamente precisa, tendo em vista atingir os resultados pretendidos.

A PTCG oferece uma ampla gama de serviços, desde gestão de negócios familiares até projetos de implementação de ERP. Como a empresa se destaca na prestação de serviços de consultoria?

A PTCG possui as competências de uma grande empresa de consultoria de gestão, sem a sua estrutura de custos, pelo que acredito que podemos oferecer propostas altamente competitivas e com total flexibilidade às necessidades dos clientes. Concretamente, temos uma equipa que trabalha especificamente projetos na área de

fusões e aquisições – desde a fase da negociação, às *due diligence* financeira e posteriores processos de integrações e reestruturações empresariais. Trabalhamos de forma muito ativa na melhoria de processos de planeamento e de controlo de gestão e temos ainda competências específicas na área de mercados de capitais, assessorando *family offices* na sua gestão estratégica. Tudo isto trabalhando com total transparência com os nossos clientes, de forma muito flexível e procurando exceder sempre as expectativas dos nossos parceiros em cada projeto que desenvolvemos. É com este acompanhamento minucioso de todos os projetos e com a proximidade aos nossos clientes que nos procuramos distinguir positivamente com uma proposta de valor muito positiva para os nossos clientes.

A PTCG recebeu a Certificação “Top 5% - Scoring”. De que forma esta distinção tem contribuído para a reputação e sucesso da empresa, bem como para a confiança dos clientes?

A Certificação “Top 5% - Scoring” vem confirmar todo o esforço que temos feito desde a criação da PTCG: prestar um serviço personalizado aos nossos clientes, com um quadro de profissionais altamente qualificados e, ao mesmo tempo, manter um equilíbrio financeiro e uma estrutura de capitais capaz de enfrentar os desafios cada vez maiores de um mercado altamente competitivo e volátil. Estar no “Top 5% - Scoring” não pode ser um objetivo em si mesmo. Tem de ser trabalhado todos os dias para continuarmos a manter os elevados níveis de satisfação dos nossos clientes. É claro que esta certificação nos referencia no mercado como consultora sólida e com capacidade para corresponder aos desafios que nos são apresentados e que nos propomos aceitar. Representa, também, o reconhecimento da estratégia que tem sido implementada, e um importante incentivo para a equipa de gestão. Mas não nos vai desviar do nosso propósito, ou seja, causar um impacto real e positivo nos nossos clientes, colaboradores e na comunidade em que estamos inseridos. Queremos ser reconhecidos como uma consultora de gestão de excelência com a qual as empresas podem contar.



Rua João de Deus, 6, Sala 206
4100-456 Porto

221 132 845

(Chamada para a rede fixa nacional)

937 500 201

(Chamada para a rede móvel nacional)

geral@ptcg.pt

www.ptcg.pt